

Сергей Маслобоев

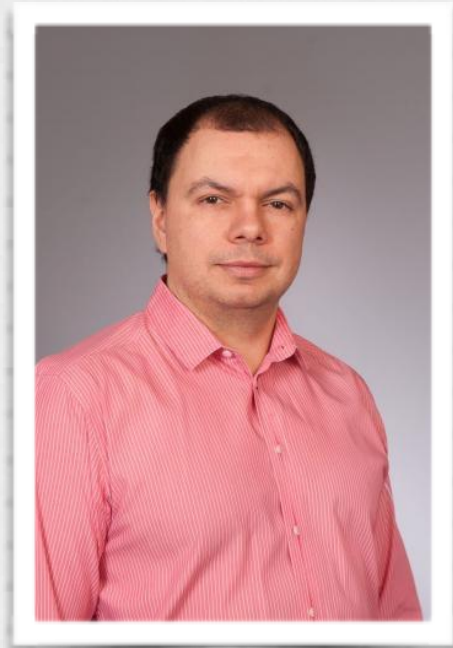
Сергей является тренером NTI с 2006 года. Сергей ведет учебные тренинги по Искусству продажи, Бизнес-игра «Властелин Переговоров», бизнес-игры симуляции «Merkis» и «Президент», а также тренинги по использованию интуиции в принятии бизнес-решений.

Сергей обладает большим практическим опытом работы. В данный момент он является директором фирмы ООО «Albums», в дополнении к этому Сергей занимается разработкой новых игр, исследованием рынка и продажей игр-тренингов. До этого был директором в компании «Easyfind Europe», изначально был директором по продажам, также работал помощником социального работника в центре для детей из неблагополучных семей и в других местах.

Сергей получил высшее образование по специальности «Экономика и Маркетинг» в Высшей школе Экономики и Культуры, знания пополнял на различных курсах и тренингах. Также имеет базовое образование психотерапевта.

Сергей работает с такими компаниями как Высшая банковская школа, Libanons, Lexel Fabrika, BMS, Excelsio, SanInBew и др., проводит тренинги Латвии, России, Украине.

- Лучшего преподавателя и представить трудно. Самый хороший и интересный тренинг в моей жизни.
/ Coca Colla /
- Понравились практика, реальные примеры из жизни, отличная атмосфера и преподаватель, который может многому научить.
/ Гипермаркеты PRISMA /
- Восхитила способность тренера заинтересовать. Он выдающийся, самоотверженный, профессиональный и творческий!
/ Сбербанк /
- Преподавателя отличает аттрактивность и творческий подход, он профессионально реагирует на любую ситуацию.
/ Екатерина В. страховая компания «Росно»/



NORDIC Training International

UNLESS YOU BECOME LIKE A CHILD...